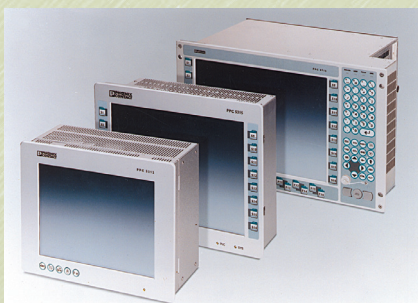


Stratégia firmy Phoenix Contact do roku 2005

Firma Phoenix Contact sa postupne stáva dodávateľom kompletného spektra produktov pre automatizačnú techniku. Je to výsledok mnohých diskusií so stálymi zákazníkmi, špecializovanými inštitúciami, vysokými školami, odbornou verejnosťou a tlačou. Pretože sa automatizácia výrobného a spracovateľského priemyslu nachádza v ďalšom prelomovom období nástupu počítačov podporovaných technológiou ethernetu a internetu, bude sa stratégia firmy Phoenix Contact do roku 2005 riadiť heslami „Chceme rásť rýchlejšie ako trh“ a „Sme číslo jedna, a podľa toho sa musíme správať“. Zámerom je do roku 2005 zvýšiť obrát na jednu miliardu eur, a to predajom kvalitných produktov a poskytovaných kvalitných služieb. Z toho na automatizačnú techniku má pripadnúť 200 miliónov eur. Tento cieľ sa má dosiahnuť ponukou kompletných automatizačných riešení tak, aby používateľ mohol z najrôznejších stavebných prvkov, modulov a uzlov zostaviť svoje individuálne riešenie – od zbernice až po riadenie na báze PC.

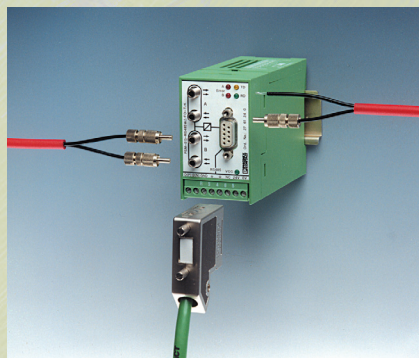


Troja predstaviteľia priemyselných PC

Prostriedky nevyhnutné pre automatizáciu, ako siete, riadiaca technika, obslužné a monitorovacie panely, I/O systémy, pohony a softvér, budú sústavne a cielavedome prepracované. Ponuka bude obsahovať súbor riadiacich prvkov na báze priemyselných PC vrátane výkonného softvéru a širokého sortimentu textových displejov a rozhraní HMI. Paralelne sa automatizačné komponenty, ako je Interbus Inline alebo Rugged Line s krytím IP 67, vybavujú rozhraniami pre Profibus, DeviceNet a CAN Open tak, aby sa dali integrovať do systémov iných výrobcov.

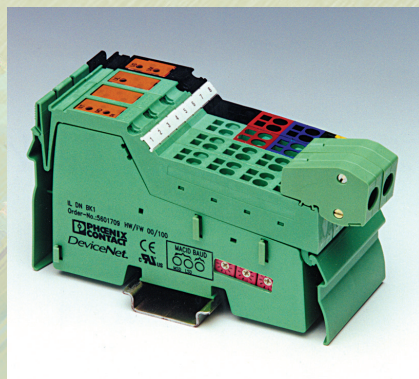
Okrem rozsiahlej palety výrobkov sa odberateľom poskytnú kompletné služby, t. j. rýchly a kvalitný servis, školenie a poradenstvo pred nákupom. Pracovníci firmy so zákazníkom vypracujú optimálne rieše-

nie jeho zadania, zákazník dostane kompletnú podporu pri plánovaní a projektovaní, programovaní a uvádzaní do prevádzky. Bude mať možnosť využiť dokonalý servis vrátane údržby zariadenia.



Väzobné členy PSM

Z hľadiska samotného rozhrania s procesom bezkonkurenčnosť firmy Phoenix Contact spočíva v rozsiahlej ponuke produktov pre automatizáciu v spojení s rýchlosťou a mimoriadne úspornou technikou vzájomného prepájania komponentov. Žiadny konkurent nedisponuje takým rozsahom pôsobnosti v rýchlospojovacej technike s komponentmi rozhrania, ktoré sú inštalované do svorkovnic a elektronických obvodov v mikroelektronike. Ďalšou prednosťou firmy je celosvetová distribučná sieť, zaistenie servisu v medzinárodnom meradle a v neposlednom rade aj dobrá povesť firmy u zákazníkov. Strategickou úlohou je sformovať rad produktov do rozsiahleho programu v oblasti rozhraní, a ponúkať ich pod vlastnou značkou. Ťažiskom bude ďalší vývoj v oblasti rozhraní, teraz reprezentovaných oddelovačmi signálov MCR, prevodníkmi PSM, elektronickými relé, adaptérmí PLC, napájacími zdrojmi, rozhraniami AS-I atď.



Väzobný člen pre zbernicu DeviceNet

V záujme urýchlenia hospodárskeho rastu majú k dosiahnutiu vytýčených cieľov prispieť aj dve partnerské zmluvy. Boli uzatvorené s firmou GE Fanuc, s firmou Süttron, a tiež kooperácia s PMA (Prozess und Maschinenautomation).

S americko-japonskou spoločnosťou GE Fanuc ide o partnerstvo v oblasti I/O systémov, ktoré zahŕňajú celosvetový predaj I/O modulov na báze inštaláčného systému Interbus Inline. Sú určené pre všetky zariadenia automatizácie realizované firmou GE Fanuc, ako aj spoločné aktivity v ďalšom vývoji tohto systému.

V druhom prípade firma Phoenix Contact prevzala tretinový podiel v nemeckej firme Süttron Electronic, ktorá vyrába obslužné a indikačné prístroje, polohovacie, riadiace a monitorovacie systémy a v Nemecku patrí k popredným firmám z tejto oblasti. Toto partnerstvo je vyvrcholením takmer desaťročnej vzájomnej spolupráce.

Cieľom spolupráce s firmou PMA je integrovať digitálnu regulačnú techniku PMA do inštaláčného systému Interbus Inline. Napríklad správanie aj algoritmus regulačných obvodov nového regulátora teploty môžu byť individuálne konfigurované, vďaka čomu bude súbor produktov inštaláčného systému Inline rozšírený o nezávislý digitálny regulátor pre priemysel spracovania plastov, baliace stroje a výrobné linky.

Pretože sa táto stratégia firmy rodila v roku 2001, mnohé z vytýčených cieľov sú už splnené alebo sa blížila k realizácii. Postupne, po vstupe Slovenska do EÚ v roku 2004, sa budú otvárať nové možnosti využitia komplexných služieb tejto globálnej firmy aj na našom trhu automatizácie.

FENIX SK

Fenix SK

14

Zástupca PHOENIX CONTACT pre SR
Ing. Peter Lachovič
Smaragdová 47
040 11 Košice
Tel.: 055/789 62 21
Fax: 055/789 62 22
mobil: 0905/39 64 78
e-mail: fenixsk@stonline.sk
web.stonline.sk/fenix