



Automatizácia lákala na Automation Fair v Baltimore

Koncom októbra 2006 sa v zámorí v americkom Baltimore konala ďalšia, v poradí už pätnásta edícia významného podujatia v oblasti automatizácie Automation Fair, organizovaného jedným zo svetových lídrov dodávok automatizačných riešení Rockwell Automation. Súčasný prezident spoločnosti Keith Nusbush a marketingový riaditeľ regiónu EMEA (Európa, Stredný východ a Afrika) Urs Marti objasnili obchodné stratégie lídra amerického trhu v najbližšom období.

Keith Nusbush je s doterajšími obchodnými číslami spokojný. Nárast obratu o 11 % na hodnotu 5,5 miliardy dolárov zvýšil zisk spoločnosti v roku 2005 o 19 %. Tento výsledok by podľa jeho slov nebol možný, keby sa na tom podieľal len americký a latinsko-americký trh. „Každý región zaznamenáva rozmach“ ten najslabší 9 % a ten najsilnejší 27 %,“ dodal K. Nusbush.

Cieľom spoločnosti je do roku 2009 generovať mimo domáceho trhu viac ako 50 % obratu. Európa – najväčší trh v oblasti automatizácie – má tak prispieť k celkovému obratu minimálnym podielom 30 % (EMEA je v súčasnosti na 18 %). Z toho teda vyplýva, že podiel Európy musí narásť o 10 %.

Pokiaľ bol K. Nusbush v porovnaní s inými regiónmi v minulých rokoch trochu nespokojný s vývojom európskeho trhu, list sa medzičasom obrátil. Potom, čo sa v poslednom štvrtroku zaznamenal nárast 15 %, je prezident Rockwell Automation presvedčený, že aj v nasledujúcom roku presiahne 10 % hranicu. „Sme spokojní, ale myslím, že máme väčší potenciál. Jednou z našich najväčších slabín bolo, že sme síce mali v portfóliu naozaj dobré produkty, nedisponovali sme však dostatočným ľudským fondom na to, aby sme ich vedeli priniesť bližšie k potenciálnym zákazníkom. Tím obchodníkov sme preto napr. v Nemecku rozšírili v posledných dvanástich mesiacoch o vyše 20 %,“ poznamenal Urs Marti.



Keith Nusbush, prezident Rockwell Automation

Hlavné hnacie motory rozmachu označil U. Marti tri zásadné faktory. V prvom rade to je rodina riadiacich systémov Logix. V druhom bezpečnostné systémy (Safety) a tretím aspektom je zvýšená angažovanosť v priemysle. „Nechceme sa štylizovať do úlohy dodávateľa DCS riešení, ale chceme sa sústrediť na konkrétne priemyselné odvetvia,“ dodal U. Marti. Rockwell Automation sa preto bude zameriavať na hybridné aplikácie v potravinárskom a automobilovom priemysle a vo sfére Life-Science.

Po technickej stránke je podľa U. Martiho všetko v najlepšom poriadku. „Z hľadiska hardvéru pokrývame našou platformou Logix nielen klasické aplikácie na báze PLC, ale aj typické procesné úlohy. V kategórii softvérov stavujem naďalej na FactoryTalk. Tak, ako sa nám podarilo zoskupiť v Logix rodine úlohy PLC a procesného riadenia, Safety a pohybu, chceli by sme tieto disciplíny zastrešiť pod FactoryTalk platformu zo softvérovo-technickej stránky.“

V priemyselných odvetviach spojených procesov musí Rockwell Automation podľa slov Martiho výrazne pridať. V tejto oblasti sa spoločnosť opiera o partnerskú spoluprácu so systémovými integrátormi a inými dodávateľmi. „Úzko spolupracujeme napr. so spoločnosťou Endress + Hauser prispieva prevádzkovými prístrojmi,“ uviedol U. Marti. Cieľom amerického giganta je dosiahnuť v procesnej technike v priebehu nasledujúcich piatich rokov 15 až 20 % z obratu trhu diskretných procesov.

MES aktivity

Rockwell Automation však nechce expandovať iba na poli procesnej techniky, ale v rámci celej automatizačnej pyramídy od úrovne riadenia technológie až po úroveň riadenia podniku. „Dodávatelia ERP systémov sa čoraz viac tlačia do kategórie systémov MES. Firmy ako SAP alebo IBM by som osobne nevidel ako konkurenciu. Systémy MES sú pomerne mladé produkty na trhu, na ktorom by sme sa presne s týmito dodávateľmi vzájomne dopĺňali. Vyvíjali by sme produkty, v ktorých by 50 až 60 % pochádzalo od nás a o zvyšok by sa postarala partnerská organizácia. Je to oblasť, kde by sme si mohli vzájomne vypomôcť,“ poznamenal U. Marti. Ako sa pomery na trhu napokon vyvinú, ešte sa ukáže. U. Marti však nepredpokladá, že sa tak stane zo dňa na deň. „Ubehnú minimálne ďalšie tri roky, kým si subjekty na trhu uvedomia, čoho všetkého sú systémy MES schopné. A potom ešte ubehnú ďalších päť rokov, pokiaľ sa trh skutočne zmení a dostatočne vykryštalizuje,“ povedal na záver U. Marti.

Novinky v kategórii Safety produktov

Na Automation Fair predstavil Rockwell Automation nový servopohon Kinetix 6000 s funkciou GuardMotion, ktorý dokáže bezpečne odstaviť systémy riadenia pohybu. V protiklade s bežnými systémami, ktoré stroj odpájajú okamžite, disponuje novinka tzv. Safe-Off funkciou. Tá zastaví stroj bez toho, aby ju kompletne odpájala od siete. Umožňuje



Rockwell Automation ponúka širokú škálu riešení v rámci svojej integrovanej architektúry



to ľahšie čistenie stroja, rýchlejšie odstránenie blokovania alebo výmenu nástroja. Opätovný štart je následne o 20 % rýchlejší, pretože napájanie nemusí byť extra reaktivované. Kinetix 6000 je certifikovaný podľa SIL 3/IEC 61508.

Ďalšou zaujímavými produktmi predstavenými na Automation Fair boli dva nové modely rodiny GuardMaster. Bezpečnostné relé typu MSR142RTP a MSR144RTP sa vyznačujú predovšetkým modulárnym a rozšíriteľným dizajnom. So siedmimi bezpečnostnými, štyrmi signalizačnými a dvoma polovodičovými pomocnými výstupmi je MSR142RTP vhodný pre bezpečnostné spínače, svetelné závory a ochranné rohože. Tento model disponuje odnímateľnými kódovanými pripojeniami a hodí sa predovšetkým pre bezkontaktné a elektro-mechanické vstupy. Dodatočne môže byť tento model vybavený automatickými alebo manuálnymi monitorovacími nulovacími funkciami. Relé je certifikované podľa kategórie 4 v súlade s EN954-1. Druhý model MSR144RTP môže byť spojený na vstupnej strane s bezpečnostnými spínačmi, svetelnými závorami a ochrannými rohožami v manuálnom, monitorovacom alebo automatickom nulovacom režime. Vo výbave má dva bezpečnostné a signalizačné výstupy, ako aj dva polovodičové pomocné výstupy. Prostredníctvom plochého kábla sa dá tento model z výstupnej strany rozšíriť o ďalšie dodatočné moduly. Takisto MSR144RTP je certifikované podľa kategórie 4 v súlade s EN954-1.

V popularite viedli hands-on laby

Podobne ako na predchádzajúcich ročníkoch, aj v Baltimore pripravili organizátori pre návštevníkov skutočne bohatý odborný program. Ten bol rozčlenený do štyroch základných kategórií: priemyselné fórum, technická sekcia, workshopy a hands-on laby. Prvé z vymenovaných sa ďalej delilo do sekcií podľa jednotlivých priemyselných odvetví a v trojhodinových blokoch prinieslo zúčastneným cenné informácie o tom, ako optimalizovať prevádzkové procesy prostredníctvom automatizačných riešení a informačných systémov. Technická sekcia obsahovala 54 hodinových prezentácií, zaoberajúcich sa prevažne technikou a rie-



Hands-on lab zameraný na demonstráciu využitia priemyselného ethernetu na riadenie pohonov a prenosu dát v reálnom čase

šeniami z dielne Rockwell Automation a ich využitím v praxi. Workshopy tvorili dvojhodinové hĺbkové demonstrácie a prezentácie vedené uznávanými expertmi z priemyslu. Jednoznačne najväčšiu popularitu si získali tzv. hands-on laby. Účastníci Automation Fair si mohli naživo vyskúšať rôznorodú techniku Rockwell Automation a na predpripravených pracoviskách plniť pod vedením odborníkov americkej spoločnosti stanovené úlohy demonštrujúce funkcie jednotlivých komponentov.

Dôležitou súčasťou Automation Fair bola výstavná plocha, kde sa pod ochrannými krídlami Rockwell Automation prezentovalo vyše sto partnerov americkej spoločnosti vrátane mnohých renomovaných amerických časopisov o automatizácii. Podľa zverejnených štatistík organizátorov sa na Automation Fair 2006 v Baltimore zúčastnilo približne 20 000 ľudí. Z našej osobnej skúsenosti môžeme potvrdiť, že kongresové centrum v centre Baltimoru bolo dôstojným hosťom a tiež výraznou mierou prispelo k úspechu celého podujatia. V poradí šestnástedácia sa uskutoční na budúci rok na jeseň v Chicagu.





Hlavným tromfom v Európe bude platforma Logix

Na Automation Fair v Baltimore sa, samozrejme, objavila celá plejáda vedúcich predstaviteľov spoločnosti. Niekoľko otázok sme položili prezidentovi Rockwell Automation zodpovednému za región EMEA Jordi Andreuovi.

Pred časom ohlásil Rockwell Automation výrazné posilnenie aktivít v Európe. Najnovší prírastok v podobe ďalšieho centra máte v poľských Katoviciach. Mohli by ste k nemu povedať viac informácií?

V súčasnosti máme v Katoviciach pobočku, ktorá zastrešovala tamjšie projekty. Plánujeme však vystavať celú infraštruktúru. Interne nazývame takéto centrum multidisciplinárne centrum. V tej istej budove teda budeme mať napr. softvérový vývojový tím, výrobu niektorých regulačných a riadiacich systémov a prvkov, ako aj výkonových komponentov a tiež administratívne oddelenie. Budeme tam mať sústredených niekoľko rozličných skupín. Celý projekt bude prebiehať v najbližších štyroch-piatich rokoch. Koncom roka 2009 predpokladáme, že v Katoviciach bude zamestnaných okolo 500 ľudí.

Ako sa vám darí plniť plány posilnenia pozície na európskom trhu?

Myslím, že všetko prebieha podľa očakávania. Najmä posledný rok sme do svojich radov prijali početnú skupinu nových ľudí. Týka sa to nielen strednej a východnej Európy, ale aj západoeurópskych štátov. Chceme zvýšiť svoj podiel na tomto trhu, a preto investujeme do ľudských zdrojov, čiže budujeme oddelenia technickej podpory a obchodné zastúpenia.

Akou stratégiou chcete získať väčší podiel na trhu?

Na úvod chcem len pripomenúť, že naším cieľom je do roku 2009 dosiahnuť 50 % celkového obratu na trhoch mimo USA. Čo sa stratégie týka, myslím, že nie je komplikovaná. V našom portfóliu máme niekoľko produktov, ktorými sa zreteľne odlišujeme od našej konkurencie.

Príkladom môže byť Logix platforma. Ponúkame totiž univerzálny riadiaci systém. Výhodou tejto platformy je aj schopnosť integrácie rôznych typov aplikácií a takisto jednoduchá konektivita na rôznych úrovniach riadenia. Logix platformu by som teda označil za náš hlavný tromf. Sme, samozrejme, realisti a myslíme, že niektorých konkurentov jednoducho zo svojich suverénnych pozícií asi nevytláčime. Na druhej strane dúfame, že sa nám podarí zmenšiť ten rozdiel medzi nimi a nami. Druhým tromfom v rukáve je softvér. Snažíme sa ponúkať softvér založený na jednej platforme s univerzálnymi schopnosťami, ktorý sa jednoducho integruje a realizuje sa každá aplikácia. Tretím aspektom sú riešenia pre výkonové aplikácie. Disponujeme širokým spektrom motorov a pohonov a riešení na ich úsporné riadenie.



Jordi Andreu, prezident Rockwell Automation pre región EMEA

Súhlasíte s názormi niektorých vašich koncových zákazníkov, ktorí tvrdia, že podpora komunikačného systému Foundation Fieldbus v produktoch Rockwell Automation stále pokrívava?

Ako sa hovorí, zákazník má vždy pravdu. Áno, priznávam, že v napredovaní podpory Foundation Fieldbus by sme mohli byť rýchlejší. Napriek tomu si myslím, že sme v tejto oblasti dosť angažovaní a podporujeme ju. Problém bude v tej rýchlosti a to je zrejme to, čo majú zákazníci na mysli.

Branislav Bložon